

EDUKASI KEUANGAN SISWA SEKOLAH





Ayo Tentukan Mimpimu.....!!!





Setiap Mimpi Ada Harganya



Rp 15 Juta



Rp 35 Juta



Rp 50 Juta



INGIN TERWUJUD ?

**Harus
bersedia
membayar
harganya**



**BAGAIMANA
MENDAPATKAN UANG ?**

**Meminta
Uang.....**



Atau

**Pelajar
Kreatif ???**



Strategi



1. TUNJUKKAN PRESTASI

Malas belajar = Rezeki seret lho...



Rajin belajar & kreatif = Rezeki lancar

Rezeki sudah diatur Allah, tugas kita mengelolanya agar CUKUP untuk keperluan saat ini dan masa depan.

Gimana Nanti ? X

Nanti Gimana ? V



FAKTA

Banyak orang **gagal** mencapai keinginan **bukan** karena mereka **tidak punya uang**

Tapi karena mereka **gagal** merencanakannya



BIG

Mimpi menjadi kenyataan dengan memiliki kebiasaan mengelola keuangan dengan baik



Strategi

2. Mengelola Keuangan dengan Baik



Butuh Vs Ingin

Tahukah apa perbedaan antara kebutuhan dan keinginan ?

Dahulukan Kebutuhan sebelum memenuhi Keinginan, buat Skala Prioritas

Besar Pasak daripada Tiang

Terjadi Ketika Penghasilan < Pengeluaran (Defisit)



KAS MASUK	Rp
Uang dari Ortu	500,000
Uang Prestasi/Kreatif	250,000
Jumlah Kas Masuk (a)	750,000
KAS KELUAR	Rp
Jajan di Sekolah	300,000
Jajan dengan Teman	350,000
Beli Komik	50,000
Jumlah Kas Keluar (b)	700,000
Saldo (a-b)	50,000

Saldo Masukkan ke Tabungan





Strategi

2. Mengelola Keuangan dengan Baik



Menabung

Mulai belajar menyisihkan uang untuk ditabung supaya tidak berutang

- Tabungan Sarjana
- Tabungan Menikah
- Modal Usaha
- Tabungan Darurat

Utamakan rutin menabung setiap kali menerima uang, jangan fokus pada berapa banyak rupiah yang bisa disisihkan



Jika Terpaksa Berutang

Hindari rentenir, bunganya sangat mencekik

Berutang = Tidak Punya Uang

Berutang = Harus Dibayar



Cicilan Bulanan <30% Uang Masuk

Utang yang diperbolehkan : Utang Produktif

Periode mencicil maksimal = usia barang yang dicicil, contoh HP untuk menjadi selegram

✓ APA ITU UTANG ?

Produktif vs Konsumtif

Utang Produktif

- Digunakan untuk meningkatkan penghasilan dan aset
- Sesuai kemampuan, punya rencana pelunasan

Utang Konsumtif

- Digunakan untuk memenuhi kebutuhan sehari-hari
- Bunga tinggi, tidak terencana



"Bijaklah sebelum memutuskan berutang"



BIJAK BERUTANG

SOBAT VENTURA

ALA

**Pinjam sesuai kebutuhan,
bukan keinginan**

**Pilih Lembaga Keuangan
resmi dan diawasi OJK**

**Hitung rasio cicilan
terhadap penghasilan
(max 30%)**

**Utamakan transparansi dan
tanggung jawab**





PROFIL KALSEL VENTURA



VISI

Menjadikan SKV sebagai Lembaga Pembiayaan yang Tepercaya

- Membina Pasangan Usaha menjadi Badan Usaha yang Tangguh dan Mandiri
- Memberikan Pelayanan Pembiayaan Terbaik bagi Seluruh Pasangan Usaha
- Melaksanakan Tata Kelola Perusahaan yang Baik
- Meningkatkan Kepedulian terhadap Masyarakat dan Lingkungan

MISI



1994
Menteri Keuangan RI Bapak Marie' Muhammad sebagai pelopor berdirinya Perusahaan Modal Ventura Daerah pada 26 Provinsi di Indonesia



1997
PT Sarana Kalsel Ventura (SKV) merupakan PMVD ke-24 yang diresmikan pada tanggal 6 September 1997



2003
Memiliki kantor baru setelah 2 kali perpindahan tempat kegiatan operasional dengan sistem sewa



2018
Produk Penyertaan Saham pertama dengan mendirikan 2 anak perusahaan yang bergerak di bidang jasa pelayaran dan property



2022
Launching produk pembiayaan kepada sub kontraktor

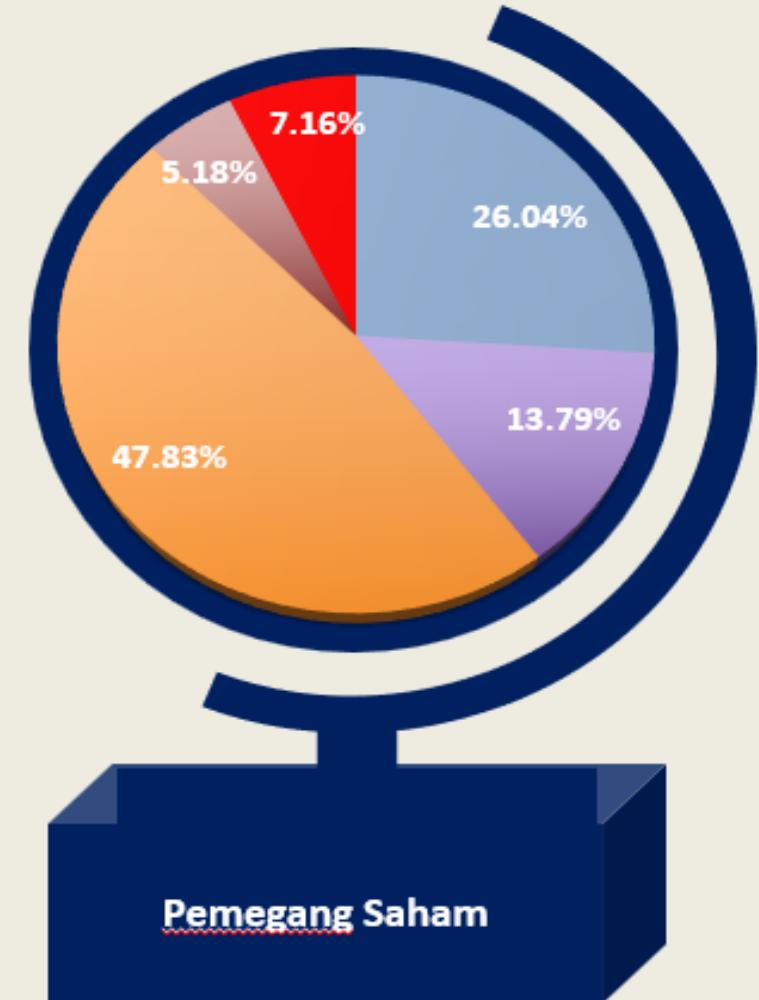


2024
Launching produk pembiayaan VenumPro



PEMEGANG SAHAM

- PT Bahana Artha Ventura
- PT Bank Pembangunan Daerah Kalimantan Selatan
- Perkumpulan Borneo Bersama Nusantara
- PT Gudang Garam
- Publik



Produk Kalsel Ventura (Pembiayaan)

1

POLA

- Pola Angsuran
- Pola Bergulir

2

REVENUE SHARING

Bagi hasil ditentukan berdasarkan pendapatan atau omzet penjualan

3

Profit Sharing

Bagi hasil ditentukan berdasarkan laba baik laba operasional Maupun laba bersih





Risiko & Manfaat Produk

R

Informasi blacklist PU
yang menjadi debitur
lembaga keuangan lain
dapat diketahui melalui
SLIK OJK

- Modal kerja yang diberikan sangat fleksibel
- Dapat dikembangkan melalui kemitraan Kalsel Ventura

M



Biaya-Biaya

Pra Pembiayaan :

- **Provisi**
- **Administrasi**
- **Asuransi**
- **Notaris**

Pasca Pembiayaan :

- **Administrasi Pelunasan Dini**
- **Roya/pencoretan fidusia**
- **Bagi hasil bulan berjalan**



Hak & Kewajiban

Hak Pasangan Usaha

- Mendapatkan informasi status pembiayaan
- Mendapatkan perlindungan hukum
- Mendapatkan dana investasi



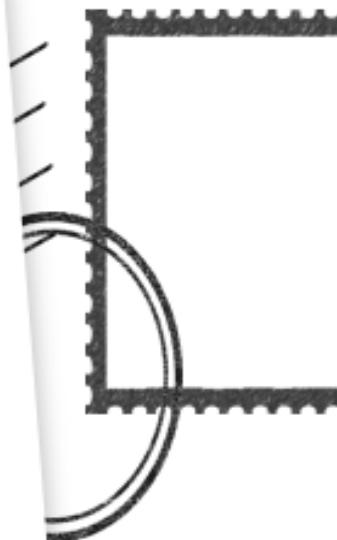
Kewajiban Pasangan Usaha

- Melakukan pembayaran kewajiban tepat waktu
- Menyerahkan dokumen-dokumen yang diperlukan
- Tidak melakukan sidestreaming



Layanan

Surat Pengaduan dari Pasangan Usaha



- Dikirim melalui : Kantor PT Sarana Kalsel Ventura
 - Email : kalselventura@gmail.com
 - Layanan pengiriman : kantor pos, jnt, jne, dll
 - Website : APPK (Aplikasi Portal Perlindungan Konsumen)
-
-

Aplikasi Pengaduan dari OJK



K
T

APPK

Aplikasi Portal Perlindungan
Konsumen Otoritas Jasa Keuangan



Aplikasi Portal
Perlindungan Konsumen

[Sign into your account](#)

LOGIN

User Name

PASSWORD

Password

[Log in](#)



Mekanisme Layanan Pengaduan

LISAN

1 Menghubungi (0511)
3273208/3273209
Atau datang ke kantor
Kalsel Ventura

2

Menyampaikan identitas dan
surat kuasa (jika diwakilkan),
jenis & tanggal
produk/layanan, pengaduan



3

Proses penyelesaian 5
hari kerja, jika >5 hari
kerja, Perseroan
meminta mengajukan
pengaduan tertulis



4

Pengaduan selesai



TERTULIS

1 Melalui email ke
kalselventura@gmail.com
atau datang langsung ke
kantor Kalsel Ventura,
melampirkan identitas dan
surat kuasa (jika diwakilkan),
bukti transaksi keuangan,
dokumen pendukung

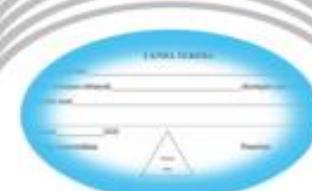
2

Mengisi formulir pengaduan



3

Menerima tanda terima
pengaduan



4

Proses penyelesaian
pengaduan 10 hari kerja dan
dapat diperpanjang selama
10 hari kerja dengan
pemberitahuan secara
tertulis



5

Pengaduan selesai



FORMULA MENJADI PENGUSAHA

1. Sikap Diri

- Tantang Diri Sendiri
- Lakukan pekerjaan yang anda pedulikan
- Percaya Diri
- Hadapi ketakutan anda
- Ambil tindakan bukan hanya kata-kata
- Fokus pada 1 peluang bisnis

3. Berbisnis sesuai Fashion

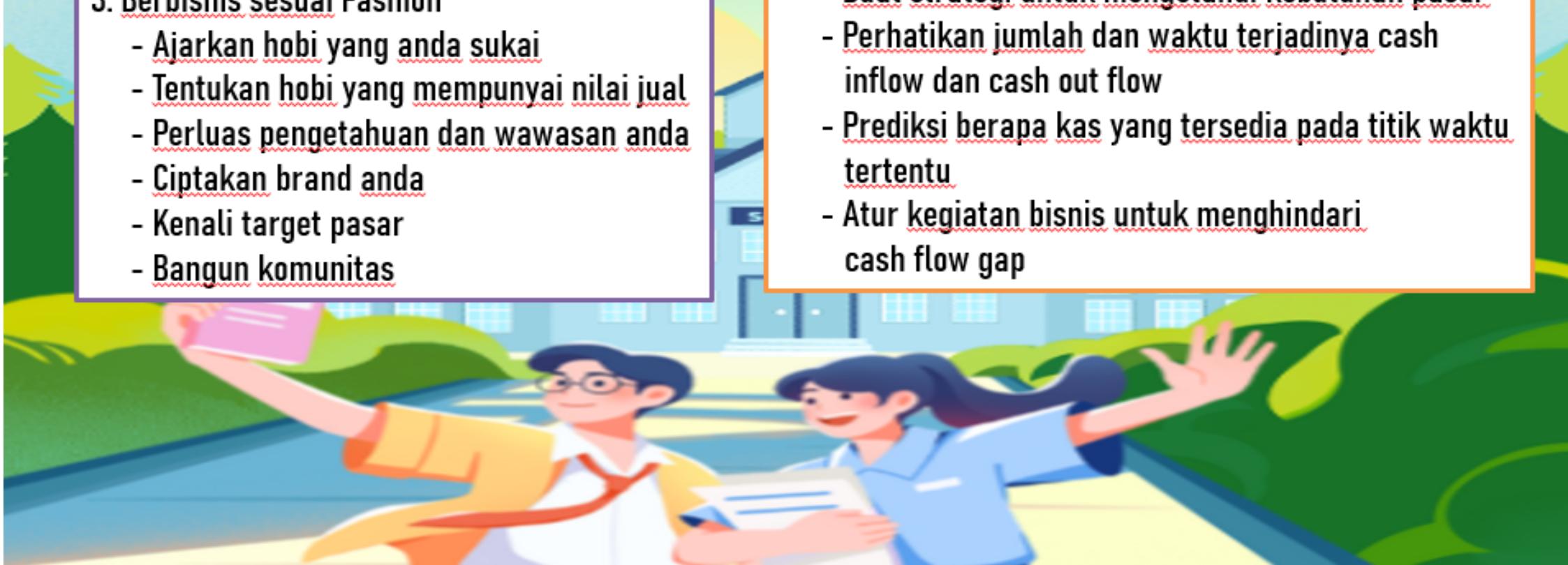
- Ajarkan hobi yang anda sukai
- Tentukan hobi yang mempunyai nilai jual
- Perluas pengetahuan dan wawasan anda
- Ciptakan brand anda
- Kenali target pasar
- Bangun komunitas

2. Modal sendiri dengan skala kecil

- Tabungan
- Aset dan barang berharga yang dimiliki
- Jika tidak rela menjual, gadaikan aset dan barang

4. Memiliki integritas & cash flow manajemen

- Tunjukan konsep bisnis kamu yang terbaik
- Buat strategi untuk mengetahui kebutuhan pasar
- Perhatikan jumlah dan waktu terjadinya cash inflow dan cash out flow
- Prediksi berapa kas yang tersedia pada titik waktu tertentu
- Atur kegiatan bisnis untuk menghindari cash flow gap



Thank
you!